

Министерство образования и науки Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования



**Пермский национальный исследовательский
политехнический университет**

Гуманитарный факультет
кафедра Экономика и финансы



УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной работе
Иртехник, проф.

Н. В. Лобов

2016 г.

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ДИСЦИПЛИНЫ

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«Таможенное дело и внешнеэкономическая деятельность»

Программа академического бакалавриата
Направление 38.03.01 «Экономика»

Профиль подготовки бакалавра:

Организация предпринимательской деятельности

Квалификация выпускника:

бакалавр

Выпускающая кафедра:

Экономика и финансы

Форма обучения:

очная

Курс: 4

Семестр(ы): 7

Трудоёмкость:

Кредитов по рабочему учебному плану:

5 ЗЕ

Часов по рабочему учебному плану:

180 ч

Виды контроля:

Экзамен: - 7

Курсовая работа 7

7

**Пермь
2016**

Учебно-методический комплекс дисциплины «Таможенное дело и внешнеэкономическая деятельность» разработан на основании:

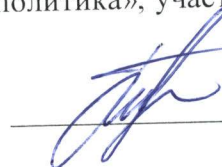
- федерального государственного образовательного стандарта высшего образования, утвержденного приказом Министерства образования и науки Российской Федерации «12» ноября 2015 г. номер приказа «1327» по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика (уровень бакалавриата)»;

- компетентностной модели выпускника ОПОП по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика (уровень бакалавриата)», профилю «Организация предпринимательской деятельности», утвержденной «24» июня 2013 г. с изменениями в связи с переходом на ФГОС ВО;

- базового учебного плана очной формы обучения по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика (уровень бакалавриата)», профилю «Организация предпринимательской деятельности», утвержденного «28» апреля 2016 г.

Рабочая программа согласована с рабочими программами дисциплин «Маркетинг», «Региональная экономика», «Краткосрочная финансовая политика», участвующих в формировании компетенций с данной дисциплиной.

Разработчик канд. экон. наук, доц.

 Н.А. Толстоброва

Рецензент

канд. экон. наук, доц.

 С.В. Пономарева

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры Экономика и финансы «28» июня 2016 г., протокол № 18

Заведующий кафедрой Экономика и финансы
д-р экон. наук, доц.

 И.В. Елохова

Рабочая программа одобрена учебно-методической комиссией Гуманитарного факультета «29» августа 2016 г., протокол № 1.

Председатель учебно-методической комиссии
Гуманитарного факультета
д-р социол. наук, проф.

 В.Н. Стегний

СОГЛАСОВАНО

Начальник управления образовательных программ, канд. техн. наук, доц.

 Д. С. Репецкий

1. Общие положения

1.1. Цель дисциплины – формирование у обучающихся современного экономического мышления об основах, принципах и нормах таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности, изучение современной практики подготовки и проведения внешнеторговых операций и сделок, а также умений и навыков, позволяющих самостоятельно принимать решения о выборе таможенной процедуры и определять условия внешнеторгового контракта в конкретной экономической среде.

В процессе изучения данной дисциплины у обучающегося формируются части следующей компетенции:

способность, используя отечественные и зарубежные источники информации, собирать необходимые данные, проанализировать их и готовить информационный обзор и /или аналитический отчет (ПК-7).

1.2. Задачи дисциплины:

- **изучение** основных теоретических положений в области таможенного дела и внешнеэкономической деятельности предприятия, содержания и формы внешнеторгового контракта, методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, методов проведения валютно-финансовых расчетов по внешнеторговым операциям;
- **формирования умения** осуществлять отбор информационных источников, систематизировать и анализировать информацию о таможенно-тарифном регулировании, внешнеэкономической деятельности, нормативно-правовом регулировании внешнеторговых операций;
- **формирование навыков** технико-экономического обоснования выбора таможенной процедуры для подготовки и проведения внешнеторговых операций и сделок, оптимизации условий внешнеторгового контракта, обеспечивающих защиту интересов российской стороны, разработка управленческих решений по совершенствованию внешнеэкономической деятельности предприятия.

1.3. Предметом освоения дисциплины являются следующие объекты:

- процедуры и механизм таможенного регулирования;
- внешнеэкономическая деятельность, ее содержание, формы, виды и уровни, регулирование;
- национальные внешнеэкономические стратегии;
- инструменты государственного и международного таможенно-тарифного регулирования;
- внешнеторговые сделки и операции, их содержание и виды;
- особенности внешнеторговых операций, совершаемых с участием торговых посредников и на специальных рынках;
- содержание и оформление внешнеторговых контрактов, проработка их условий, обеспечивающих защиту интересов российской стороны;
- исполнение экспортных и импортных сделок.

1.4. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к вариативной части «Блок 1» и является дисциплиной по выбору студента при освоении программы бакалавриата по направлению «Экономика», профилю «Организация предпринимательской деятельности».

После изучения дисциплины обучающийся должен освоить части указанных в пункте 1.1 компетенции и демонстрировать следующие результаты:

- 1) Знать:
 - процедуры и механизм таможенного регулирования;
 - теоретико-правовые положения внешнеэкономической деятельности предприятия, основные источники информации о внешнеэкономической деятельности, её содержании, формах, видах и уровнях
 - порядок расчета и оптимизации таможенных платежей;
- 2) Уметь:
 - формировать информационную базу исследования, систематизировать и анализировать информацию о таможенно-тарифном регулировании, способах выхода фирмы на внешние рынки, об условиях и оформлении внешнеторговых контрактов;
 - рассчитывать таможенные платежи;
 - оценивать внешнеторговые операции.
- 3) Владеть:
 - навыками выбора таможенной процедуры;
 - навыками подготовки аналитических отчетов о таможенно-тарифном регулировании внешнеэкономической деятельности, внешнеторговых операциях и сделках,
 - навыками выбора условий внешнеторгового контракта.

В таблице 1.1 приведены предшествующие и последующие дисциплины, направленные на формирование компетенций, заявленных в пункте 1.1.

Таблица 1.1 – Дисциплины, направленные на формирование компетенций

Код	Наименование компетенции	Предшествующие дисциплины	Последующие дисциплины
Профессиональные компетенции			
ПК-7	способность, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет	Маркетинг Б.1 Б.17 Региональная экономика Б.1.ДВ.02.1	Краткосрочная финансовая политика Б.ДВ.02.1.

2. Требования к результатам освоения учебной дисциплины

Учебная дисциплина обеспечивает формирование частей компетенции ПК-9.

2.1. Дисциплинарная карта компетенции ПК-9

Код ПК-7	способность, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет
ПК-7. Б.1.ДВ.09.2	Формулировка дисциплинарной части компетенции: Владение технологией сбора и обработки отечественных и зарубежных источников информации для подготовки аналитических (информационных) отчетов о таможенно-тарифном регулировании внешнеэкономической деятельности, внешнеэкономических операциях и сделках, контрактах

Требования к компонентному составу части компетенции ПК-9

Перечень компонентов	Виды учебной работы	Средства оценки
В результате освоения компетенции студент Знает: - процедуры и механизм таможенного регулирования; - теоретико-правовые положения внешнеэкономической деятельности предприятия, основные источники информации о внешнеэкономической деятельности, её содержания, формах, видах и уровнях; - порядок расчета и оптимизации таможенных платежей.	Лекции Самостоятельная работа	Вопросы для текущих, рубежных контрольных работ и экзамена
Умеет: - формировать информационную базу исследования, систематизировать и анализировать информацию о таможенно-тарифном регулировании, способах выхода фирмы на внешние рынки, об условиях и оформлении внешнеэкономических контрактов; - рассчитывать таможенные платежи; - оценивать внешнеэкономические операции;	Практические занятия Самостоятельная работа	Курсовая работа Индивидуальное задание - реферат
Владеет: - навыками выбора таможенной процедуры; - навыками подготовки аналитических отчетов о таможенно-тарифном регулировании внешнеэкономической деятельности, внешнеэкономических операциях и сделках, - навыками выбора условий внешнеэкономического контракта.	Практические занятия Самостоятельная работа	Курсовая работа Индивидуальное задание - реферат

3. Структура учебной дисциплины по видам и формам учебной работы

Объем дисциплины в зачетных единицах составляет 5 ЗЕ. Количество часов выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся указано в таблице 3.1.

Таблица 3.1 – Объем и виды учебной работы

№ п.п.	Виды учебной работы	Трудоёмкость, ч	
		7 семестр	всего
1	Аудиторная (контактная) работа / в том числе в интерактивной форме	50/	50/
	Лекции (Л) / в том числе в интерактивной форме	18/8	18/8
	Практические занятия (ПЗ) / в том числе в интерактивной форме	32/16	32/16
2	Контроль самостоятельной работы (КСР)	4	4
3	Самостоятельная работа студентов (СРС)	90	90
	Изучение теоретического материала	60	60
	Курсовая работа	18	18
	Реферат	12	12
4	Итоговый контроль (промежуточная аттестация обучающихся) по дисциплине: Экзамен	36	36
5	Трудоёмкость дисциплины, всего:		
	в часах (ч) в зачётных единицах (ЗЕ)	180 часов 5 ЗЕТ	180 часов 5 ЗЕТ

4. Содержание учебной дисциплины ⁷

4.1. Модульный тематический план

Таблица 4.1 – Тематический план по модулям учебной дисциплины

Номер учеб- ного модуля	Номер раз- дела дисци- плины	Номер темы дисциплины	Количество часов (очная форма обучения) и ви- ды занятий							Трудоём- кость, ч / 3Е
			аудиторная работа					кон тро ль	Самостоя тельная ра та	
			всего	Л	ПЗ	ЛР	КСР			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1	1	Введение	1	1						1
		1	6	2	4				10	16
		2	6	2	4				10	16
	2	3	4	2	2				10	14
		4	6	2	4		2		10	18
	Всего по модулю:		23	9	14		2		40	65/1,81
2	3	5	6	2	4				10	16
		6	6	2	4				10	16
		7	3	1	2				10	13
	4	8	6	2	4				10	16
		9	4	2	2		2		10	16
		Заключе- ние	2		2					2
	Всего по модулю:		27	9	18		2		50	79/2,19
Промежуточная аттестация экзамен							36		36/1	
Итого:		50	18	32		4	36	90	180 / 5,00	

4.2 Содержание разделов и тем учебной дисциплины

Введение. Л – 1 ч.

Место дисциплины в структуре профессиональной подготовки. Предмет, цель и задачи изучения дисциплины. Краткое содержание с модульной структурой. Виды контроля.

Модуль 1. Концептуальные основы теории и практики таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности

Л – 8 ч, ПЗ – 14 ч, ЛР – ____ ч, СРС – 40 ч.

Раздел 1. Таможенно-тарифное регулирование

Л – 4 ч, ПЗ – 8 ч, ЛР – ____ ч, СРС – 20 ч.

Тема 1 Основы таможенного дела

Правовая база государства в отношении таможенно-тарифного регулирования. Таможенно-тарифное регулирование. Декларирование. Таможенная стоимость товара, таможенный тариф. Виды тарифов. Принцип построения таможенных тарифов. Таможенные пошлины. Виды пошлин. Налоговое регулирование. Виды импортных налогов. ГАТТ/ВТО в регулировании международной торговли.

Необходимость применения международных соглашений с участием России в области таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности. Соглашение по применению статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года. Органы таможенного регулирования Таможенного союза (ТС). Евразийский экономический союз (ЕАЭС), Единое экономическое пространство (ЕЭП), Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) и их функции в современных условиях. Единый таможенный тариф ЕАЭС.

Тема 2 Таможенные процедуры и платежи

Виды таможенных процедур. Виды таможенных платежей. Таможенные сборы за таможенное оформление. Основные документы, используемые для таможенного декларирования товаров (декларация на товары, транзитная декларация, декларация таможенной стоимости и др.). Основная процедура таможенной обработки экспортно-импортных грузов. Таможенные пошлины и их исчисление. Акцизы и их исчисление. Налогообложение импорта. Методы определения таможенной стоимости товаров.

Раздел 2. Внешнеэкономическая деятельность: виды, субъекты

Л – 6 ч, ПЗ – 6 ч, ЛР – ____ ч, СРС – 20 ч.

Тема 3. Регулирование внешнеэкономической деятельности

Понятие внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности. Виды ВЭД. Содержание экспортно-импортных операций. Классификация внешнеторговых операций.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности: способы и инструменты. Антимонопольное регулирование. Принципы регламентации в международной торговле. Особенности и средства регламентации внешней торговли.

Нетарифные ограничения внешнеторговых операций. Меры финансового воздействия. Методы административного регламентирования. Запрещения. Квотирование. Лицензирование. Контингентирование. Добровольное самоограничение поставок. Нормы, стандарты, правила. Антидемпинговые меры. Предписания таможенных органов. Прочие нетарифные меры.

Меры содействия экспортерам. Этапы формирования механизма стимулирования экспорта. Средства поощрения экспорта. Формы государственного кредитования. Страхование экспорта. Налоговые и иные льготы. Организационно-техническое содействие. Импортная политика.

Система валютного регулирования. Инструменты валютного регулирования. Девальвация и ревальвация. Валютный контроль.

Тема 4 Субъекты внешнеторговой деятельности

Профиль деятельности субъектов ВЭД. Производители-экспортеры без посредников. Организации-посредники. Содействующие организации. Состав участников ВЭД по характеру внешнеторговых операций. Организационно-правовые формы участников ВЭД. Организация работы внешнеторговой фирмы. Виды и принципы построения торгово-посреднических фирм. Виды внешнеэкономических предприятий.

Внешнеэкономическая деятельность регионов России. Внутрিরоссийская география экспорта и импорта. Классификация субъектов РФ по характеру внешнеторговых связей. Региональная дифференциация приграничного сотрудничества. Различия между субъектами РФ по характеру участия во внешнеэкономических связях. Перспективы развития ВЭД.

Модуль 2. Организация внешней торговли в условиях открытой экономики

Л – 9 ч, ПЗ – 18 ч, ЛР – ____ ч, СРС – 50 ч.

Раздел 3 Организация и техника операций во внешнеторговой деятельности

Л – 5 ч, ПЗ – 10 ч, ЛР – ____ ч, СРС – 30 ч.

Тема 5 Внешнеторговые операции и типы сделок

Классификация внешнеторговых операций и сделок. Типовая сделка купли-продажи и ее оформление. Понятие международной сделки. Этапы подготовки международной коммерческой сделки. Установление контакта с зарубежным партнером.

Оформление заказа. «Инкотермс 2010». Выбор условий поставки и расчетов. Базисные условия поставки товаров. Исполнение заказа. Особенности подготовки сделок с готовой продукцией.

Арендные сделки. Сделки подряда. Лицензионные соглашения. Сделки на передачу ноу-хау. Виды компенсационных сделок. Рамочные соглашения. Бартерные сделки. Компенсационные сделки на коммерческой основе. Сделки на основе производственного сотрудничества. Область применения компенсационных сделок.

Тема 6 Контракт купли-продажи, его содержание

Международный контракт: установление контрактной цены, коммерческие предложения и запросы, содержание и структура внешнеторгового контракта, базисные условия поставок, проведение переговоров, формирование контракта, контроль исполнения. Количество и качество. Цена товара и стоимость контракта. Ценовая скидка. Период поставки. Упаковка и отгрузка. Транспортировка грузов. Международные платежи: валюта цены, валюта платежа, формы и средства платежа. Права контрагентов. Гарантии. Техническая документация

Тема 7 Торгово-посреднические операции на мировом рынке

Агенты-посредники и агентские соглашения. Торговые посредники. Виды посредников. Вознаграждений посредников. Цены во внешней торговле. Мировая цена. Виды цен: публикуемые и расчетные. Коммерческие поправки к внешнеторговым ценам. Механизм определения внешнеторговых цен.

Раздел 4. Выбор оптимальных условий для продвижения товаров на внешнем рынке

Л – 4 ч, ПЗ – 8 ч, ЛР – ____ ч, СРС – 20 ч.

Тема 8 Организационные формы торговли на международном рынке

Способы торговли сырьевой продукцией. Международные товарные соглашения. Международная биржевая торговля. Фьючерсные и опционные сделки на товарных биржах. Хеджевые сделки. Международная аукционная торговля. Классификация товарных аукционов. Организация проведения и процедура международного аукциона. Организация оптовых продаж на международном рынке.

Организация торговли готовой продукцией. Торговля продукцией в разобранном виде и прогрессивная сборка. Аренда и ее виды. Формы и участники лизинговых операций. Торговля комплектным оборудованием. Международные торги. Организация международных торгов. Тендерная документация.

Международная встречная торговля. Международные торговые выставки и ярмарки.

Торговля результатами интеллектуаль-¹⁰ной деятельности и услугами. Особенности международной передачи технологий. Инжиниринг. Комплексный инжиниринг. Торговля лицензиями и ноу-хау.

Тема 9 Валютно-финансовые и кредитные условия внешнеторговых контрактов

Позиции валютных условий контракта. Выбор валюты цены. Способы страхования риска валютных потерь. Виды валютных оговорок.

Международные расчеты. Роль банков в системе расчетов. Определение формы расчета и выбор средства платежа. Понятие наличных расчетов. Аккредитивная форма расчетов. Разновидности документарных аккредитивов. Инкассовая форма расчетов. Расчеты банковскими переводами. Виды гарантий в целях исполнения платежа. Использование банковских гарантий. Оформление банковских гарантий. Критерии выбора форм внешнеторговых расчетов. Преимущественные позиции форм расчетов. Аккредитив в практике ВЭД в России. Валютные рынки и состав их участников. Виды валютных сделок. Валютные ограничения.

Кредитование внешнеторговых операций и международных проектов. Виды кредитов и формы кредитования. Типы внешнеторговых кредитов. Формы кредитования импортеров. Формы кредитования экспортеров. Факторинг и форфейтинг. Способы возврата платежа при коммерческом кредите. Вексельная форма платежа Реквизиты и передача векселя. Формы векселя. Гарантии погашения кредита.

Заключение ПЗ – 2 ч.

4.3. Перечень тем практических занятий

Таблица 4.3 – Темы практических занятий

№ п.п.	Номер темы дисциплины	Наименование темы практического занятия
1	2	3
1.	1	Основы таможенного дела 1 Сравнительный анализ таможенно-тарифного регулирования в развитых и развивающихся странах 2 Анализ процесса становления таможенного дела в ЕАЭС
2.	2	Таможенные процедуры и платежи 1 Техничко-экономическое и правовое обоснования выбора таможенной процедуры для экспортной (импортной) операции 2 Анализ товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и правил её интерпретации 3 Расчет таможенных платежей
3.	3	Регулирование внешнеэкономической деятельности 1 Анализ особенностей проведения внешнеторговой политики РФ в условиях развития интеграционных процессов 2 Оценка информационного обеспечения ВЭД и выбор источников коммерческой информации 3 Характеристика сущности антидемпинговых, компенсационных и специальных защитных мер, особенностей их использования в современной внешнеторговой практике 4 Определение ключевых особенностей торговой политики развивающихся стран и импортозамещающей индустриализации
4.	4	Субъекты внешнеэкономической деятельности 1 Сбор и обработка информации об участниках ВЭД для прогнозирования тенденций развития организационно-правовых форм и видов деятельности 2 Анализ форм организации управления внешнеэкономической деятельностью на уровне предприятий

5.	5	Внешнеторговые операции и типы сделок 1 Анализ работы предприятий по выходу на внешний рынок 2 Оценка эффективности экспортных и импортных операций по материалам статистики
6.	6	Контракт купли-продажи, его содержание 1 Анализ структуры внешнеторговых контрактов и особенностей их реализации 2 Сравнительный анализ базисных условий поставки товара согласно Инкотермс 2010
7.	7	Торгово-посреднические операции во внешней торговле 1 Анализ видов посреднической деятельности в сфере ВЭД по материалам статистики
8.	8	Организационные формы торговли на международном рынке 1 Определение тенденций в развитии внешней торговли России на основе анализа структуры торгового баланса, учета организационных форм и способов выхода фирмы на внешние рынки. 2 Оценка эффективности механизма разрешения торговых споров в рамках современной системы регулирования международной торговли по материалам ВТО
9.	9	Валютно-финансовые и кредитные условия внешнеторговых контрактов 1 Определение оптимальных условий для формы расчета в экспортных и импортных операциях для предприятий разной отраслевой принадлежности. 2 Оценка валютных рисков и предложение защитных оговорок. Формирование предложений для определения формы кредитования внешнеторговой операции на примере предприятия. 3 Анализ вопросов по установлению корреспондентских отношений между банками иностранных государств, по международным валютным рынкам и валютным операциям, организации и технике международных кредитов и расчетов, принципам и правовой основе действия гарантий, поручительств, страхования при международных кредитах и расчетах.
10	Заключение	Итоговое занятие Анализ деятельности ВТО: принципы организации, нормы, применение механизма связанных тарифов. Сочетание национального режима с режимом наибольшего благоприятствования. Оценка эффективности участия России в международных торгово-экономических соглашениях.

4.4. Перечень тем лабораторных работ

Не предусмотрены.

5. Методические указания для обучающихся по изучению дисциплины

При изучении дисциплины обучающимся целесообразно выполнять следующие рекомендации:

1. Изучение учебной дисциплины должно вестись систематически.
2. После изучения какого-либо раздела по учебнику или конспектным материалам рекомендуется по памяти воспроизвести основные термины, определения, понятия раздела.
3. Особое внимание следует уделить выполнению отчетов по практическим занятиям, лабораторным работам и индивидуальным комплексным заданиям на самостоятельную работу.
4. Изучение дисциплины осуществляется в течение одного семестра, график изучения дисциплины приводится п.7.
5. Вся тематика вопросов, изучаемых самостоятельно, задается на лекциях преподавателем. Им же даются источники (в первую очередь вновь изданные в периодической научной литературе) для более детального понимания вопросов, озвученных на лекции.

Таблица 5.1 – Виды самостоятельной работы студентов (СРС)

Номер темы дисциплины	Вид самостоятельной работы студентов	Трудоёмкость, часов
1	2	3
1	Изучение теоретического материала Подготовка к практическому занятию	10
2	Изучение теоретического материала Подготовка обзора научной литературы для реферата	10
3	Изучение теоретического материала Обзор нормативно-правовых документов и научной литературы о выполнении таможенной процедуры	10
4	Изучение теоретического материала Анализ базисных условий поставки товара согласно Инкотермс 2010г	10
5	Изучение теоретического материала Выполнение расчета контрактной цены и общей суммы контракта, расчет таможенных платежей	10
6	Изучение теоретического материала Обоснование выбора формы расчета и средства платежа	10
7	Изучение теоретического материала Подготовка к практическому занятию	10
8	Изучение теоретического материала Подготовка к практическому занятию Защита курсовой работы	10
9	Изучение теоретического материала Защита курсовой работы	10
	Курсовая работа «Подготовка экспортной операции на условиях таможенной процедуры»	18
	Индивидуальное задание: реферат в соответствии с темами по п. .5.3.	12
	Итого: в ч / в ЗЕ	90 / 2,5

5.1. Изучение теоретического материала

Тема 1 Основы таможенного дела

- 1 Таможенно-тарифное регулирование
- 2 Органы таможенного регулирования РФ и Таможенного союза
- 3 Таможенное декларирование товаров
- 4 Порядок определения таможенной стоимости товаров

Тема 2 Таможенные процедуры и платежи

- 1 Принципы регламентации в международной торговле
- 2 Экономические таможенные процедуры
- 3 Специальные таможенные процедуры
- 4 Завершающие таможенные процедуры

Тема 3. Регулирование внешнеэкономической деятельности

- 1 Развитие и реформирование сферы ВЭД в России
- 2 Современное состояние внешнеэкономического сектора России
- 3 Способы государственного регулирования
- 4 Антимонопольное регулирование
- 5 Нетарифные ограничения внешнеторговых операций
- 6 Меры содействия экспортерам
- 7 Система валютного регулирования

Тема 4 Субъекты внешнеторговой деятельности

- 1 Профиль деятельности субъектов ВЭД
- 2 Характер внешнеторговых операций и организационно-правовые формы субъектов ВЭД
- 3 Организация работы внешнеторговой фирмы

Тема 5 Внешнеторговые операции и типы сделок

- 1 Типовая сделка купли-продажи и ее оформление
- 2 Арендные, подрядные и лицензионные сделки
- 3 Виды компенсационных сделок

Тема 6 Контракт купли-продажи, его содержание

- 1 Структура, преамбула, предмет и количество товара
- 2 Сроки, базисные условия поставки, качество товаров
- 3 Цена и общая сумма контракта, условия платежей
- 4 Упаковка, маркировка товара
- 5 Штрафные санкции, форс-мажор, претензии, арбитраж
- 6 Транспортные условия, приемка-сдача товара, страхование и прочие условия

Тема 7 Торгово-посреднические операции на мировом рынке

- 1 Торгово-посредническая деятельность во внешней торговле
- 2 Агенты-посредники и агентские соглашения
- 3 Комиссионеры, комиссионные соглашения
4. Торговые фирмы: дистрибьюторы, дилеры

Тема 8 Организационные формы торговли на международном рынке

- 1 Способы торговли сырьевой продукцией
- 2 Организация торговли готовой продукцией
- 3 Торговля результатами интеллектуальной деятельности и услугами

Тема 9 Валютно-финансовые и кредитные условия внешнеторговых контрактов

- 1 Позиции валютных условий контракта.
- 2 Формы расчетов и средства платежа.
- 3 Роль банков в системе расчетов

- 4 Виды кредитов и формы кредито-¹⁴ вания.
5 Способы возврата платежа при коммерческом кредите.

5.2. Курсовой проект (курсовая работа)

Курсовая работа «Подготовка экспортной операции на условиях таможенной процедуры» выполняется обучающимся в форме аналитического отчета, включает в себя следующие разделы:

- 1) Титульный лист
- 2) Содержание
- 3) Введение (Описание рынка, на котором осуществляется внешнеторговая деятельность)
- 4) Описание условий внешнеторговой операции фирмы
 - 4.1 Описание товара (работ, услуг), являющегося предметом внешнеэкономической сделки (группы однородных сделок)
 - 4.2 Определение таможенной процедуры, видов таможенных платежей и сборов за таможенное оформление
 - 4.3 Определение базисного условия поставки товара согласно Инкотермс 2010
 - 4.4 Расчет контрактной цены и общей суммы контракта
 - 4.5 Расчет таможенных платежей
 - 4.5 Выбор формы расчета и средства платежа
- 5) Составление оферты на продажу экспортного товара
- 6) Заключение
- 7) Список использованной литературы
- 8) Приложения

Защита курсовой работы проводится на практическом занятии.

5.3. Реферат

Перечень тем рефератов

1. Коренные преобразования в таможенном деле России на современном этапе
2. Выбор целевого рынка для внешнеэкономической деятельности
3. Экспортная и импортная стратегия иностранных фирм на российском рынке.
4. Изучение торговой практики и торговых обычаев, существующих на зарубежных рынках
5. Основные мероприятия по привлечению иностранных инвестиций в Пермский край
6. Контрагенты на мировом рынке и принципы их подбора.
7. Состояние и перспективы развития ВЭД в Пермском крае.
8. Планирование выхода предприятия на внешний рынок.
9. Зарубежный опыт регулирования экспорта и импорта.
10. Развитие двусторонних торгово-экономических отношений
11. Сущность и инструменты таможенно-тарифного регулирования ВЭД.
12. Изучение российскими предпринимателями правил поведения на мировом рынке
13. Характерные особенности коммерческой деятельности на зарубежных рынках
14. Государственный контроль за качеством ввозимых товаров в РФ, механизм его реализации

15. Меры по защите экономических интересов РФ в отношении импорта и экспорта товаров: их общая характеристика и порядок применения
16. Процесс присоединения России к ВТО: проблемы, противоречия
17. Работа на внешнем рынке производственных предприятий и других коммерческих организаций
18. Основные сделки по оказанию услуг и выполнению работ во внешней торговле России
19. Особенности сделок по торговле результатами интеллектуальной деятельности
20. Содержание агентских соглашений, заключаемых российскими участниками ВТД, основные права и обязанности сторон
21. Основные операции, совершаемые на современных международных товарных биржах, развитие биржевой торговли в России
22. Торговые операции на международных аукционах, основные этапы по их проведению
23. Содержание работы по подготовке внешнеторговых сделок
24. Поиск и выбор иностранных торговых партнеров и страны контрагента
25. Цели и порядок составления конкурентного листа, расчета и обоснования цены намеренной внешнеторговой сделки
26. Составление оферты на продажу экспортного товара и анализ оферт, полученных от иностранных поставщиков
27. Подготовка запроса и размещение заказа на покупку импортного товара
28. Формирование позиции участников переговоров и выработка тактики ведения переговоров с целью заключения внешнеторговой сделки
29. Использование типовых форм контрактов и стандартных условий продажи при заключении внешнеторговых сделок
30. Значение базисных условий поставки, применение «Инкотермс 2010» в отечественной внешнеторговой практике
31. Методы анализа цен и способы их установления во внешнеторговых контрактах
32. Основные способы платежа и формы расчетов, применяемых в отечественной внешней торговой практике
33. Работа российского покупателя при исполнении импортной сделки
34. Подготовка товара для поставки на экспорт
35. Анализ результатов проведенной внешнеторговой операции и разработка мероприятий по повышению эффективности последующих операций
36. Оперативно-коммерческие документы во внешней торговле, их виды и назначение

Защита рефератов проходит на практических занятиях и научно-практических конференциях.

5.4. Расчетно-графические работы

Выполнение расчетно-графических работ не предусмотрено

5.5. Образовательные технологии, используемые для формирования компетенций

Лекционные занятия по дисциплине «Таможенное дело и внешнеэкономическая деятельность» направлены на то, чтобы сформировать у студентов комплексное представление таможенно-тарифном регулировании внешнеэкономической деятельности, о необходимости обоснования способа выхода предприятия на внешний рынок, выбора оптимальных условий для заключения международного контракта купли-продажи.

Особенностью их проведения является использование активных методов, в частности расчетно-аналитического метода и метода проблемного обучения.

Использование проблемного метода¹⁶ позволяет: активизировать работу студентов путем развития навыков отбора информационных источников, систематизации информации, выбора методов исследования, критической оценки полученных результатов, формулирования выводов и рекомендаций.

Расчетно-аналитический метод способствует выявлению альтернативных вариантов проведения внешнеторговых основных и вспомогательных операций, выбору таможенной процедуры, снижению таможенных сборов и платежей. Студенты осваивают алгоритмы разрешения проблемных ситуаций в процессе согласования интересов контрагентов внешнеторговой операции.

Обсуждение изучаемого теоретического материала способствует активизации процессов его усвоения, стимулированию ассоциативного мышления и установлению связей с ранее освоенным материалом.

Практические занятия направлены на формирование и развитие профессиональных компетенций в области экономического обоснования таможенной процедуры для осуществления внешнеторговых операций и сделок, а также обеспечения согласованности действий с зарубежными контрагентами.

Закрепление полученных теоретических знаний и отработка навыков осуществляются с использованием метода обучения действием. В результате студенты осваивают навыки отбора и группировки необходимых показателей для определения оптимальной таможенной процедуры, способа выхода на внешние рынки и выбора условий для заключения внешнеторгового контракта с зарубежными контрагентами, проведения аналитических расчетов, формулирования выводов, обоснования необходимых мероприятий во внешне-торговых операциях, выбор оптимальных каналов продвижения отечественных товаров на внешний рынок, обеспечение импортозамещения, подтверждения экономической эффективности внешнеторговых операций.

При проведении практических занятий у студентов формируются навыки представления полученных результатов в форме аналитического отчета, научного доклада или статьи, а также навыки презентационного сопровождения устного выступления.

Удельный вес занятий, проводимых в интерактивных формах, составляет более 30% от общего объема часов аудиторных занятий.

6. Фонд оценочных средств дисциплины

6.1. Текущий контроль освоения заданных дисциплинарных компетенций

Текущий контроль освоения дисциплинарных компетенций имеет целью обеспечение максимальной эффективности учебного процесса, управление процессом формирования заданных компетенций обучающихся, повышение мотивации к учебе.

Текущий контроль усвоения материала (уровня освоения компонента «знать» дисциплинарных частей заданных компетенций) проводится в следующих формах: устный опрос, доклад по результатам самостоятельной работы, текущая контрольная работа по теме. Текущему контролю также подлежит посещаемость студентами аудиторных занятий.

Оценка успеваемости студента в процессе текущего контроля успеваемости выражается либо в дифференцированной форме («отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно»).

Объектом оценивания являются: мотивация, активность, своевременное прохождение контрольных мероприятий, посещаемость студента, степень усвоения им теоретических знаний, способность к самостоятельной работе и др.

6.2. Рубежный и промежуточный контроль освоения заданных дисциплинарных компетенций

Рубежный и промежуточный контроль освоения обучаемыми отдельных компонентов «знать», «уметь» дисциплинарных частей заданных компетенций проводится путем контрольных работ по модулям, защиты аналитических отчетов, рефератов.

Рубежный контроль по дисциплине проводится после завершения изучения модуля дисциплины, а промежуточный – во время каждого контрольного мероприятия внутри модулей дисциплины.

Объектом оценивания являются: мотивация, активность, своевременное прохождение контрольных мероприятий, посещаемость студента, степень усвоения им теоретических знаний, уровень овладения практическими умениями и навыками, способность к самостоятельной работе и др.

Оценка успеваемости студента в процессе рубежного контроля выражается в баллах рейтинговой системы оценки знаний студентов.

6.3. Итоговый контроль освоения заданных дисциплинарных компетенций

Итоговый контроль освоения заданных дисциплинарных частей компетенций проводится в форме экзамена по окончании семестра. Экзамен проводится в устной форме по билетам. Экзаменационный билет содержит два теоретических вопроса и одну задачу ситуационного проблемно-аналитического характера.

Оценка по дисциплине определяется на основе применения рейтинговой системы, где каждый вид деятельности оценивается в баллах:

1. Рубежный контроль:
 - 1.1. Контрольная работа по первому модулю..... 10 баллов (макс.);
 - 1.2. Контрольная работа по второму модулю 10 баллов (макс.);
 - 1.3. Индивидуальное задание (реферат) 30 баллов (макс.);
2. Текущий контроль 10 баллов (макс.);
3. Итоговый контроль (экзамен) 30 баллов (макс.)
4. Бонусы (активная работа на занятиях)..... 10 баллов (макс.).

Максимальное количество набранных баллов может быть равным 100.

Итоговая оценка определяется в соответствии с таблицей 6.3.

Таблица 6.3 – Определение итоговой оценки по дисциплине

Набранные баллы	Итоговая оценка
Более 86-100 баллов	Отлично
Более 71-85 баллов	Хорошо
Более 51-70 баллов	Удовлетворительно
Менее 51 балла	Неудовлетворительно

Фонды оценочных средств, включающие вопросы для подготовки к контрольным работам по модулям, к экзамену, типовые задачи, критерии оценивания, позволяющие оценить результаты освоения данной дисциплины, входят в состав РПД в виде приложения.

6.4. Виды текущего, рубежного и итогового контроля освоения элементов и частей компетенций

Таблица 6.4 - Виды контроля освоения элементов и частей компетенций

Контролируемые результаты освоения дисциплины (ЗУВы)	Вид контроля				
	ТК	КР	К	Р	Э
Знает:					
- процедуры и механизм таможенного регулирования;	+	+	+	+	+
- теоретико-правовые положения внешнеэкономической деятельности предприятия, основные источники информации о внешнеэкономической деятельности, её содержания, формах, видах и уровнях	+	+	+	+	+
- порядок расчета и оптимизации таможенных платежей	+		+		+
Умеет:					
- формировать информационную базу исследования, систематизировать и анализировать информацию о таможенно-тарифном регулировании, способах выхода фирмы на внешние рынки, об условиях и оформлении внешнеторговых контрактов,			+	+	
- рассчитывать таможенные платежи;			+		+
- оценивать внешнеторговые операции;			+		+
Владет:					
- навыками выбора таможенной процедуры;		+	+		
- навыками подготовки аналитических отчетов о таможенно-тарифном регулировании внешнеэкономической деятельности, внешнеторговых операциях и сделках;			+	+	
- навыками выбора условий внешнеторгового контракта.			+		

Примечание:

ТК – текущий контроль знаний по теме;

КР – рубежная контрольная работа по модулю;

К – курсовая работа;

Р – реферат;

Э – экзамен.

7. График учебного процесса по дисциплине

Таблица 7.1 – График учебного процесса по дисциплине

[illegible]

8. Перечень учебно-методического и информационного обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине
8.1. Карта обеспеченности дисциплины учебно-методической литературой

Таможенное дело и внешне-экономическая деятельность	Блок 1. Дисциплины (модули)	
	☐ обязательная ☒ по выбору студента	☐ базовая часть цикла ☒ вариативная часть цикла
38.03.01	Направление «Экономика», профиль «Организация предпринимательской деятельности»	
Э/ОПД	Уровень подготовки: ☐ специалист ☒ бакалавр ☐ магистр	Форма обучения: ☒ очная ☐ заочная ☐ очно-заочная
<u>2016</u> (год утверждения учебного плана ООП)	Семестр: 7	Количество групп <u>1</u> Количество студентов <u>20</u>

Н.А. Толстоброва

кан. экон. наук, доцент

Гуманитарный факультет
Кафедра «Экономика и финансы»

2-198-064

**ПЕРЕЧЕНЬ ОСНОВНОЙ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ УЧЕБНОЙ ЛИТЕРАТУРЫ, НЕ-
ОБХОДИМОЙ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

№	Библиографическое описание (автор, заглавие, вид издания, место, издательство, год издания, количество страниц)	Количество экземпляров в библиотеке
1. Основная литература		
1	Международные экономические отношения : учебник для вузов / В. Е. Рыбалкин [и др.]. - Москва: ЮНИТИ, 2015.- 703 с.	5
2	Вологдин А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебное пособие для магистров / А. А. Вологдин. - Москва: Юрайт, 2012.-445 с.	4
3	Хилл Ч. Международный бизнес : пер. с англ. / Ч. В. Хилл. - Санкт-Петербург [и др.]: Питер, 2013.-686 с.	3
2. Дополнительная литература		
2.1. Учебные и научные издания		
1	Бухгалтерский учёт, анализ и аудит внешнеэкономической деятельности : учебник для вузов / Ю. А. Бабаев [и др.] ; Под ред. Ю. А. Бабаева .— Москва : Вуз. учеб. : ИНФРА-М, 2011 .— 394 с.	3
2	Булатецкий Ю. Е. Торговое (коммерческое) право : учебник для бакалавров / Е. Ю. Булатецкий, И. М. Рассолов. - Москва: Юрайт, 2012.-591 с.	4
3	Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник для вузов / Л. Е. Стровский [и др.] ; Под ред. Л. Е. Стровского .— 5-е изд., перераб. и доп .— Москва : ЮНИТИ, 2010, 2011 .— 503 с.	8
4	Коник Н.В. Таможенное дело : учебное пособие / Н.В. Коник. — М.: Омега-Л, 2008.-192 с.	5
5	Правоведение : учебник для вузов / М. Б. Смоленский [и др.]. — Москва: Дашков и К, Академцентр, 2013.-495 с.	19
6	Минько Э. В. Основы коммерции : учебное пособие : для бакалавров и специалистов / Э. В. Минько, А. Э. Минько. — Санкт-Петербург [и др.]: Питер, 2013.	6
7	Правила торговли : с изменениями на 2015 г. / Сост. М. Ю. Рогожин. — Санкт-Петербург [и др.]: Питер, 2015.-95 с.	1
8	Предпринимательское право : учебник для вузов / Н. Д. Эриашвили [и др.]. — Москва: ЮНИТИ, 2015.-415 с.	3
9	Михайлов, Д. М. Международные контракты и расчеты / Д.М. Михайлов .— 2-е изд., перераб. И доп .— М. : Юрайт, 2008 .— 641 с.	20
10	Михайлушкин, А. И. Экономика транснациональной компании : учебное пособие для вузов / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко .— М. : Высш. шк, 2005 .— 335 с. :	20
11	Кретов, И. И. Внешнеторговое дело : учебное пособие для вузов / И. И. Кретов, К. В. Садченко ; Всероссийская академия внешней торговли министерства экономического развития и торговли Российской Федерации.— М. : Дело и Сервис, 2006 .— 399 с.	5
2.2. Периодические издания		
1	Мировая экономика и международные отношения : журнал / Российская академия наук. Отделение общественных наук; Институт мировой экономики и международных отношений .— Москва : Наука, 1957 - . — В	

№	Библиографическое описание (автор, заглавие, вид издания, место, издательство, год издания, количество страниц)	Количество экземпляров в библиотеке
	вузах : ПНИПУ 2007.— Издается с июля 1957 г. — Ежемесячное	
2	Международная экономика = The International Economy : научно-практический журнал / Российская академия социальных наук; Панорама; Государственный университет-Высшая школа экономики .— Москва : Панорама, 2004 - . — В вузах: ПНИПУ 2010.— Ежемесячное	
3	Менеджмент в России и за рубежом : журнал / Финпресс .— Москва : Финпресс, 1997 - . — В вузах : ПНИПУ 2002— Издается с 1997 г. — Выходит 6 раз в год	
4	Маркетинг в России и за рубежом : журнал / Финпресс .— Москва : Финпресс, 1997 - . — В вузах : ПНИПУ 2003, 2005.— Издается с 1997 г. — Выходит 6 раз в год	
5	Вопросы экономики : журнал / Российская академия наук; Институт экономики; Вопросы экономики .— Москва : Вопросы экономики, 1929 - . — В вузах : ПНИПУ 1998-	
6	Инвестиции в России : журнал / Институт промышленного развития; Государственный университет-Высшая школа экономики, Научно-исследовательский институт внешнеэкономических связей; Международная академия инвестиций и экономики строительства; Международная академия инвестиций и экономики строительства; Правительство Российской Федерации, Консультативный совет по иностранным инвестициям в России.— Москва : ИвР им. Вчерашнего, 1993. — В вузах: ПНИПУ 2008-2015 .— Издается с 1993 г. — Ежемесячное	
	2.3 Нормативно-технические издания	
	2.4 Официальные издания	
	Таможенный кодекс	Консультант Плюс
	Налоговый кодекс	Консультант Плюс
	Гражданский кодекс	Консультант Плюс
	2.5. Электронные информационно-образовательные ресурсы	
1	Электронная библиотека Научной библиотеки Пермского национального исследовательского политехнического университета [Электронный ресурс : полнотекстовая база данных электрон. документов изданных в Изд-ве ПНИПУ]. — Электрон. дан. (1 912 записей). — Пермь, 2014-. — Режим доступа: http://elib.pstu.ru/ — Загл. с экрана.	
2	Консультант Плюс [Электронный ресурс : справочная правовая система : документы и комментарии : универсал. информ. ресурс]. — Версия Проф, сетевая. — Москва, 1992— . — Режим доступа: Компьютер. сеть Науч. б-ки Перм. нац. исслед. политехн. ун-та, свободный.	
3	Научная Электронная Библиотека eLibrary [Электронный ресурс : полнотекстовая база данных : электрон. журн. на рус., англ., нем. яз. : реф. и наукометр. база данных] / Науч. электрон. б-ка. — Москва, 1869- . — Режим доступа: http://elibrary.ru/ . — Загл. с экрана.	

Основные данные об обеспеченности на

(дата составления рабочей программы)

Карта книго-
обеспеченности
в библиотеку сдана

основная литература

☒

обеспечена

☐

не обеспечена

дополнительная литература

☒

обеспечена

☐

не обеспечена

Зав. отделом комплектования
научной библиотеки

Н.В. Тюрикова

Данные об обеспеченности на

(дата контроля литературы)

основная литература

☐

обеспечена

☐

не обеспечена

дополнительная литература

☐

обеспечена

☐

не обеспечена

Зав. отделом комплектования
научной библиотеки

Н.В. Тюрикова

8.3. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине

Таблица 8.2. – Программы, используемые для обучения и контроля

№ п.п.	Вид учебного занятия	Наименование программного продукта	Рег. номер	Назначение
1	Л	PowerPoint		Презентационное сопровождение лекционного материала
2	ПЗ	PowerPoint		Защита курсовой работы, аналитических отчетов
3	ПЗ	Текстовые, графические редакторы, электронные таблицы MS Office		Систематизация, представление и обработка данных
4	ПЗ	Интернет-ресурсы		Работа с официальными сайтами WTO, Росстата, министерств, аналитических агентств и пр. информационными источниками
5	ПЗ	СПС КонсультантПлюс		Работа с нормативно-правовой базой РФ

8.3. Аудио- и видео-пособия

Таблица 8.3. – Используемые аудио- и видео-пособия

Вид аудио-, видео-пособия				Наименование учебного пособия
теле-фильм	кино-фильм	слайды	аудио-пособие	
		+		Учебно-методическое пособие «Основы внешнеэкономической деятельности»

9. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

9.1. Специализированные лаборатории и классы

Таблица 9.1 – Специализированные лаборатории и классы

№ п.п.	Помещения			Площадь, м ²	Количество посадочных мест
	Название	Принадлежность	Номер аудитории		
1	Аудитория, оснащенная компьютерами, мультимедийным проектором, интерактивной доской (экраном)	ГУМФ	410 к.А.	80	25

Лист регистрации изменений

№ п.п.	Содержание изменения	Дата, номер протокола заседания кафедры. Подпись заведующего кафедрой
1	2	3
1		
2		
3		
4		
5		

